

II

Оваа Одлука влегува во сила со денот на донесувањето, а ќе се објави во „Службен весник на Република Македонија“

Бр. 07-550
27 март 2012 година
Скопје

Претседател на Република
Македонија,
д-р **Горге Иванов**, с.р.

ВЛАДА НА РЕПУБЛИКА МАКЕДОНИЈА

1176.

Врз основа на член 20-г став 2 од Законот за спречување на судир на интереси („Службен весник на Република Македонија“ бр. 70/2007, 114/2009 и 6/2012) Владата на Република Македонија, на седницата одржана на 20.3.2012 година, донесе

**УРЕДБА
ЗА НАЧИНОТ НА ПРОВЕРКА НА СОДРЖИНАТА
НА ИЗЈАВИТЕ ЗА ИНТЕРЕСИ****Член 1**

Со оваа уредба се уредува начинот на проверка на содржината на изјавите за интереси на службените лица од членот 20-а од Законот за спречување на судир на интереси.

Член 2

Проверката на содржината на изјавите за интереси на службените лица од членот 1 на оваа уредба се врши од страна на Државната комисија за спречување на корупцијата.

Член 3

По приемот на изјавата за интереси, Државната комисија за спречување на корупцијата веднаш врши проверка дали истата е пополнета согласно Правилникот за формата и содржината на образецот на изјавата за интереси („Службен весник на Република Македонија“ бр. 146/2009).

Доколку се утврди дека изјавата за интереси не е пополнета согласно Правилникот од став 1 на овој член, се известува службеното лице од членот 1 на оваа уредба, најдоцна до 15 дена да ги отстрани недостатоците.

Член 4

По приемот на изјавата за интереси, најдоцна до 15 дена, се врши проверка на податоците за јавните овластувања и должности на службеното лице од членот 1 на оваа уредба во евиденцијата на анкетните листови која се води од страна на Државната комисија за спречување на корупцијата.

Член 5

По приемот на изјавата за интереси, најдоцна до 30 дена, се врши проверка дали службеното лице од членот 1 на оваа уредба е евидентирано во единствениот Трговски регистар и регистарот на други правни лица кој го води Централниот регистар на Република Македонија.

Член 6

За наодите од проверките од членовите 3, 4 и 5 од оваа уредба, од страна на Државната комисија за спречување на корупцијата, се изготвуваат периодични прегледи.

Член 7

Проверката на изјавите за интереси доставени пред денот на влегување во сила на оваа уредба, Државната комисија за спречување на корупција ја врши согласно одредбите од оваа уредба.

Член 8

Оваа уредба влегува во сила осмиот ден од денот на објавувањето во „Службен весник на Република Македонија“.

Бр. 41-1668/1
20 март 2012 година
Скопје

Заменик на претседателот
на Владата на Република
Македонија,
м-р **Зоран Ставрски**, с.р.

1177.

Врз основа на член 9 став (2) од Законот за заштита на конкуренцијата („Службен весник на Република Македонија“ бр.145/10 и 136/11), Владата на Република Македонија, на седницата одржана на 23.3.2012 година, донесе

**УРЕДБА
ЗА ГРУПНО ИЗЗЕМАЊЕ НА ОДРЕДЕНИ ВИДОВИ
ВЕРТИКАЛНИ ДОГОВОРИ (*)****Член 1****Општа одредба**

Со оваа уредба се уредува обемот на примена на групното изземање, поблиските услови во однос на пазарните удели кои треба да бидат исполнети за примена на групното изземање, ограничувањата и обврските кои не смеат да се содржат во одредени видови вертикални договори за исклучиво право на дистрибуција, селективно право на дистрибуција, исклучиво право на купување, франшизинг, како и други вертикални договори (во понатамошниот текст: вертикални договори) како и поблиските услови за повлекување на групното изземање.

Член 2**Дефиниции**

(1) Одделни поими употребени во оваа уредба го имаат следново значење:

а) „групно изземање“ е изземање на одредени видови вертикални договори од примена на одредбите за забранети договори утврдени со член 7 став (1) од Законот за заштита на конкуренцијата (во понатамошниот текст: Законот);

б) „вертикално ограничување“ е ограничување на конкуренцијата во вертикален договор, согласно член 7 став (1) од Законот;

в) „конкурентско претпријатие“ е постоечки или потенцијален конкурент при што:

- „постоечки конкурент“ е претпријатие кое е активно на истиот релевантен пазар и

- „потенцијален конкурент“ е претпријатие кое, во отсуство на вертикалниот договор најверојатно, на реална основа а не само како теоретска можност, во случај на мало, но постојано зголемување на релативните цени во краток временски период би ги презело неопходните дополнителни инвестиции или неопходните други трошоци за прилагодување за да влезе на релевантниот пазар;

* Со оваа уредба се врши усогласување со Регулатива (ЕУ) бр. 330/2010 на Комисијата од 20 април 2010 година за примената на член 101(3) од Договорот за функционирањето на Европската унија во врска со категориите на вертикални договори и договорената практика (Текст со важност за ЕЕП) OJ L 102 23.04.2010 страни 1-7, CELEX бр. 32010R0330.

г) „обврска за неконкурирање“ е било која директна или индиректна обврска поради која купувачот нема да произведува, купува продава или препродава стоки или услуги, кои им конкурираат на стоките или услугите предмет на договорот или било која директна или индиректна обврска на купувачот да купува повеќе од 80% од вкупните набавки на стоките или услугите предмет на договорот и нивните заменливи стоки или услуги на релевантниот пазар од снабдувачот или од друго претпријатие одредено од страна на снабдувачот, пресметани врз основа на вредноста или каде што е стандардна пракса во индустријата, обемот на набавките во претходната календарска година;

д) „систем на селективна дистрибуција“ е систем на дистрибуција во кој снабдувачот се обврзува да ги продава стоките или услугите предмет на договорот директно или индиректно, само на дистрибутери одбрани врз основа на специфицирани критериуми, а дистрибутерите преземаат обврска да не ги продаваат таквите стоки или услуги на неовластени дистрибутери, во рамките на подрачјето на кое снабдувачот одлучил да го применува тој систем;

ѓ) „права од интелектуална сопственост“ вклучуваат права од индустриска сопственост, know-how, авторски права и сродни права;

е) „know-how“ е пакет од непатентирани практични информации, кои произлегуваат од искуство и тестирање од страна на снабдувачот, кој е таен значителен и одреден при што

- „таен“ во контекст на know-how, значи дека know-how не е општо познат или лесно достапен;

- „значителен“ во контекст на know-how, значи дека know-how е значајно и корисно за купувачот за употребата, продажбата или препродажбата на стоките или услугите предмет на договорот и

- „одреден“ во контекст на know-how, значи дека know-how треба да биде опишано на доволно сеопфатен начин, за да е можно да се потврди дека ги исполнува критериумите за тајност и значителност;

ж) „купувач“ вклучува и претпријатие кое, со договор кој потпаѓа под член 7 став (1) од Законот, продава стоки или услуги во име на друго претпријатие;

з) „клиент на купувачот“ е претпријатие кое не е договорна страна, но ги купува стоките или услугите предмет на договорот од купувачот кој е договорна страна;

с) „активна продажба“ е продажба остварена со активно пристапување на индивидуални потрошувачи преку праќање пошта, е-маил директни посети или со активно пристапување на ексклузивна група на потрошувачи или на потрошувачи на определено подрачје преку рекламирање во медиуми, на интернет или други промоции конкретно насочени кон одредената група на потрошувачи или потрошувачите на определеното подрачје и

и) „пасивна продажба“ се доброволни барања од индивидуални потрошувачи вклучувајќи и доставување на стоки или услуги до истите, а особено општо рекламирање или промоција, која ги опфаќа потрошувачите од ексклузивни подрачја или групи на потрошувачи доделени на други дистрибутери, но кое претставува разумен начин на дистраќање на потрошувачите надвор од тие територии или групи на потрошувачи.

(2) За целите на оваа уредба, термините „претпријатие“, „снабдувач“ и „купувач“ ги вклучуваат нивните поврзани претпријатија.

Член 3

Обем на примена на групното изземање

(1) Вертикалните договори се изземени од примена на одредбите од членот 7 став (1) од Законот доколку ги исполнуваат условите уредени со оваа уредба, а согласно член 7 став (3) и член 9 став (1) точка 2) од Законот.

(2) Групното изземање се применува доколку договорите од ставот (1) на овој член содржат вертикални ограничувања.

(3) Групното изземање од став (1) од овој член се применува и за вертикални договори склучени помеѓу здружение на претпријатија и неговите членови или меѓу такво здружение и неговите снабдувачи, само доколку сите негови членови се трговци на мало со стоки и доколку ниту еден поединечен член на здружението, заедно со неговите поврзани претпријатија, нема вкупен годишен приход кој надминува два милиони евра во денарска противвредност. Вертикалните договори склучени од страна на таквите здруженија се изземени со оваа уредба, без влијание на примената на член 7 став (1) од Законот на хоризонтални договори склучени меѓу членовите на здружението или на одлуките донесени од страна на здружението.

(4) Групното изземање од став (1) од овој член се применува и за вертикални договори, кои содржат одредби за доделување или користење на права од интелектуална сопственост на купувачот, под услов тие одредби да не претставуваат главна цел на таквите договори и да се директно поврзани со користењето, продажбата или препродажбата на стоки или услуги од страна на купувачот или неговите клиенти. Групното изземање се применува под услов тие одредби, во однос на стоките или услугите предмет на договорот, да не содржат ограничувања на конкуренцијата кои имаат иста цел како и вертикалните ограничувања, кои не се изземени со оваа уредба.

(5) Групното изземање од став (1) од овој член не се применува за вертикални договори склучени меѓу конкурентски претпријатија. По исклучок, групното изземање се применува каде што конкурентските претпријатија склучуваат нерезипрочни вертикални договори и:

а) снабдувачот е производител и дистрибутер на стоки, додека купувачот е дистрибутер кој не е конкурентско претпријатието на ниво на производство или

б) снабдувачот е давател на услуги на неколку нивоа на трговија, додека купувачот ги обезбедува своите стоки или услуги на ниво на малопродажба и не е конкурентско претпријатие на ниво на трговија, каде што ги набавува услугите предмет на договорот.

Член 4

Поблиски услови во однос на пазарните удели кои треба да бидат исполнети за примена на групното изземање

(1) Групното изземање од член 3 од оваа уредба се применува под услов пазарниот удел на снабдувачот да не надминува 30% од релевантниот пазар на кој ги продава стоките или услугите предмет на договорот и пазарниот удел на купувачот да не надминува 30% од релевантниот пазар на кој тој ги купува стоките или услугите предмет на договорот.

(2) Групното изземање од член 3 од оваа уредба кај договор склучен помеѓу повеќе договорни страни ќе се применува под услов претпријатието, договорна страна, кое ги купува стоките или услугите предмет на договорот од претпријатие - договорна страна и истите ги продава на друго претпријатие - договорна страна, да има пазарен удел и како купувач и како снабдувач, во согласност со прагот на пазарниот удел утврден во став (1) од овој член.

(3) При пресметка на пазарните удели од став (1) од овој член се применуваат следните правила:

а) пазарниот удел на снабдувачот се пресметува врз основа на податоци за вредноста на продажбите на пазарот, а пазарниот удел на купувачот се пресметува врз основа на податоци за вредноста на купувањата на пазарот. Ако податоците за вредноста на купувањата или вредноста на продажбите на пазарот не се достапни, за

утврдување на пазарниот удел на засегнатите претпријатија може да се користат проценките засновани на други сигурни пазарни информации, вклучувајќи го и обемот на продажбите на пазарот;

б) пазарниот удел се пресметува врз основа на податоците што се однесуваат на претходната календарска година;

в) пазарниот удел на снабдувачот ќе ги вклучи сите стоки или услуги испорачани на вертикално интегрирани дистрибутери заради продажба;

г) доколку пазарниот удел иницијално не надминува 30%, но последователно се зголеми без да надмине 35%, групното изземање од член 3 од оваа уредба продолжува да се применува за период од две последователни календарски години по годината во која прагот од 30% бил за првпат надминат;

д) доколку пазарниот удел иницијално не надминува 30%, но последователно се зголеми и надмине 35%, групното изземање од член 3 од оваа уредба продолжува да се применува за период од една календарска година по годината во која прагот од 35% бил за првпат надминат;

ѓ) групното изземање од точките г) и д) од овој член не може да се комбинира на начин на кој би се надминал период од две календарски години;

(4) За целите на пресметка на вкупниот годишен приход од член 3 став (3) од оваа уредба се зема збирот од приходот на договорната страна во вертикалниот договорот и приходот остварен од страна на нејзините поврзани претпријатија остварен во претходната фискална година во однос на сите стоки и услуги по одземањето на сите даноци и други давачки, при што нема да се земат во предвид приходите остварени од продажба на стоки или услуги меѓу страната од вертикалниот договор и нејзините поврзани претпријатија или меѓу нејзините поврзани претпријатија.

(5) Групното изземање од член 3 од оваа уредба продолжува да се применува доколку, за кој било период од две последователни фискални години, прагот на вкупниот годишен приход не е надминат за повеќе од 10 %.

Член 5

Ограничувања кои не смеат да ги содржат вертикалните договори

(1) Групното изземање од член 3 од оваа уредба нема да се применува за вертикални договори кои, директно или индиректно, сами или во комбинација со други фактори под контрола на договорните страни, имаат за цел:

а) ограничувањето на способноста на купувачот да одреди своја продажна цена, без влијание на можноста снабдувачот да наметне максимална продажна цена или да препорача продажна цена, под услов истата да не доведува до настанување на фиксна или минимална продажна цена како резултат на притисок или стимулации понудени од страна на било која од договорните страни;

б) ограничување на подрачјето на кое, или на клиентите на кои, купувачот може да ги продава стоките или услугите предмет на договорот, освен:

- ограничување на активни продажби на ексклузивно подрачје или на ексклузивна група на клиенти, резервирани за снабдувачот или доделени од страна на снабдувачот на друг купувач, каде што таквото ограничување не ги ограничува продажбите од страна на клиентите на купувачот;

- ограничување на продажбите на крајните потрошувачи од страна на купувач кој врши трговија на големо;

- ограничување на продажби од страна на членовите на селективен систем на дистрибуција на неовластените дистрибутери во рамките на подрачјето на кое снабдувачот одлучил да го применува тој систем и/или;

- ограничување на способноста на купувачот да продава делови, купени за вградување, на купувачи кои истите би ги користеле за производство на исти вид на стоки, како и оние произведени од страна на снабдувачот;

в) ограничување на активни или пасивни продажби на крајни корисници од страна на членови на системот на селективна дистрибуција, кои делуваат на ниво на трговија на мало;

г) ограничување на меѓусебни снабдувања на дистрибутери во рамките на систем на селективна дистрибуција, вклучувајќи и меѓусебно снабдување на дистрибутери кои делуваат на различно ниво на трговија и/или

д) ограничување договорено помеѓу снабдувач на делови и купувач кој ги вградува тие делови, со кое го ограничува снабдувачот да ги продава деловите како резервни делови на крајни корисници или на сервисерите или други даватели на услуги кои не се назначени од страна на купувачот за поправка или сервисирање на неговите стоки.

Член 6

Обврски кои не смеат да ги содржат вертикалните договори

(1) Групното изземање од член 3 од оваа уредба не се применува на обврските содржани во вертикалните договори и тоа:

а) било која директна или индиректна обврска за неконкурирање која е временски неограничена, при што обврската за неконкурирање што е премолчно обновлива по период од пет години ќе се смета дека е склучена на неопределено време или било која директна или индиректна обврска за неконкурирање која надминува пет години, освен кога стоките или услугите предмет на договорот ги продава купувачот од деловни простории и земјиште во сопственост на снабдувачот или закупени од снабдувачот од трети лица кои не се поврзани со купувачот, доколку времетраењето на обврската за неконкурирање не го надминува периодот на користење на деловните простории и земјиштето од страна на купувачот;

б) било која директна или индиректна обврска наметната на купувачот поради која тој по престанокот на договорот не смее да произведува, купува, продава или препродава стоки или услуги, освен кога таквата обврска:

- се однесува на стоки или услуги што се во конкуренција со стоките или услугите предмет на договорот;

- е ограничена на деловните простории и земјиштето од кои купувачот делувал за времетраењето на договорот;

- е неопходна за заштита на know-how пренесен од снабдувачот на купувачот;

- времетраењето на обврската е ограничено на период од една година по престанокот на договорот и/или

- е временски неограничена и се однесува на употреба и откривање на know-how кое не е јавно достапно и/или

в) било која директна или индиректна обврска поради која членовите на системот на селективна дистрибуција не смеат да продаваат точно определени марки на производи на конкурентски снабдувачи.

Член 7

**Поблиски услови за повлекување на групното
изземање**

Комисијата за заштита на конкуренцијата може да го повлече групното изземање доколку во постапката поведена по службена должност или по барање на странка, утврди дека вертикалниот договор на кој се применувало групното изземање од член 3 од оваа уредба, имало последици кои не се во согласност со условите утврдени во член 7 став (3) од Законот, а особено доколку утврди постоење на особено значајни анти-конкурентски последици, кои можат да произлезат од постоењето на паралелни мрежи на вертикални договори што имаат слични последици кои значително го ограничуваат пристапот до релевантен пазар или конкуренцијата во него (на пример таквите кумулативни влијанија можат да произлезат во случај на селективна дистрибуција или обврски за неконкурирање).

Член 8

Преоден период

Сите вертикални договори склучени согласно Уредбата за групно изземање на вертикални договори за исклучиво право на дистрибуција, селективно право на дистрибуција, исклучиво право на купување и франшизинг („Службен весник на Република Македонија“ бр.91/05) треба да се усогласат со одредбите од оваа уредба, најдоцна до 1 март 2013 година.

Член 9

Престанување на важност

Со денот на влегување во сила на оваа уредба, престанува да важи Уредбата за групно изземање на категории на вертикални договори за исклучиво право на дистрибуција, селективно право на дистрибуција, исклучиво право на купување и франшизинг („Службен весник на Република Македонија“ бр.91/05).

Член 10

Влегување во сила

Оваа уредба влегува во сила осмиот ден од денот на објавувањето во „Службен весник на Република Македонија“.

Бр.41-1780/1
23 март 2012 година
Скопје

Претседател на Владата
на Република Македонија,
м-р **Никола Груевски**, с.р.

1178.

Врз основа на член 94, став 1, алинеја 2 од Законот за водостопанствата („Службен весник на Република Македонија“ бр. 85/2003, 95/2005, 103/2008 и 1/2012), Владата на Република Македонија, на седницата одржана на 23.3.2012 година, донесе

О Д Л У К А**ЗА ОДОБРУВАЊЕ НА СТАТУТОТ ЗА ИЗМЕНУВАЊЕ И ДОПОЛНУВАЊЕ НА СТАТУТОТ НА „ВОДОСТОПАНСТВО БРЕГАЛНИЦА“ – КОЧАНИ**

1. Со оваа одлука се одобрува Статутот за изменување и дополнување на Статутот на „Водостопанство Брегалница“ – Кочани бр. 03-44/6-2, донесен од Одборот на корисници на вода на „Водостопанство Брегалница“ – Кочани, на седницата одржана на 10.2.2012 година.

2. Оваа одлука влегува во сила наредниот ден од денот на објавувањето во „Службен весник на Република Македонија“.

Бр. 41-1017/1
23 март 2012 година
Скопје

Претседател на Владата
на Република Македонија,
м-р **Никола Груевски**, с.р.

1179.

Врз основа на член 8 став (1) од Законот за поттикнување и помагање на технолошкиот развој („Службен весник на Република Македонија“ број 47/11), Владата на Република Македонија, на седницата одржана на 20.3.2012 година, донесе

**О Д Л У К А
ЗА ФОРМИРАЊЕ КОМИТЕТ
ЗА ТЕХНОЛОШКИ РАЗВОЈ**

Член 1

Со оваа одлука се формира Комитет за технолошки развој.

Член 2

Комитетот за технолошки развој е составен од претседател и шест члена: заменик на претседателот на Владата задолжен за економски прашања, министерот за финансии, министерот за економија, министерот за образование и наука, министерот за информатичко општество и администрација, министерот за земјоделство, шумарство и водостопанство и министерот за животна средина и просторно планирање.

Член 3

Со Комитетот за технолошки развој раководи претседател на Комитетот за технолошки развој.

Претседател на Комитетот за технолошки развој е заменик претседателот на Владата на Република Македонија задолжен за економски прашања, а негов заменик е министерот за образование и наука.

Член 4

Комитетот за технолошки развој и предлага на Владата на Република Македонија Програма за технолошки развој за период од четири години.

Комитетот за технолошки развој врши избор на големи проекти кои ќе бидат софинансирани од страна на Министерството за образование и наука.

Член 5

Стручните работи на Комитетот за технолошки развој ги врши Комисијата за технолошки развој, а административно - техничките работи ги врши Министерството за образование и наука.

Член 6

Комитетот за технолошки развој поднесува извештај за својата работа до Владата на Република Македонија најмалку еднаш годишно.

Член 7

Оваа одлука влегува во сила наредниот ден од денот на објавувањето во „Службен весник на Република Македонија“.

Бр. 41-1497/1
20 март 2012 година
Скопје

Заменик на претседателот
на Владата на Република
Македонија,
м-р **Зоран Ставрски**, с.р.